

Jovia RALAIMIADANA

COORDONNÉES

06 52 13 50 08
jovia.jr@gmail.com
92110, Clichy
Profil Professionnel & Portfolio

COMPÉTENCES

Techniques :

- Achats et approvisionnement
- Négociations contractuelles
- Gestion des fournisseurs
- Optimisation des processus
- Gestion de projet
- Expertise contrats Cloud

Humaines :

- Sens de l'analyse : audit de structures contractuelles complexes, cartographie des risques et suivi KPIs.
- Sens de l'organisation : pilotage de projets d'envergure, respect des jalons et des délais.
- Esprit d'équipe : coordination fluide de parties prenantes à l'international.
- Communication : gestion de sujets complexes et réunions exécutives.

FORMATION

Mastère spécialisé, Manager de l'Achat International (Bac+5), Kedge Business School - Executive Education – Paris, France

Bachelor, Management International (Bac+4). Y-Schools (ESC Troyes), France

CERTIFICATS ET LOGICIELS

- **Certifications en Gestion Projets :**
  - Project Management Ready, PMI Institute.
  - Management de Projets, CentraleSupélec.
- **Logiciels et systèmes :**
  - Office 365 (Word, Excel, Powerpoint) et Google Suite
  - ERP : SAP (Ariba)
  - CRM : Salesforce

CENTRES D'INTÉRÊTS

- 10 années de vie et carrière dans des pays anglo-saxons et hispanophones. Intérêt pour les environnements multi-culturels.

Acheteuse Internationale

Achats Indirects, Projets, IT, Cloud, Software. Trilingue (FR, EN, ES).

Grâce à mon sens de l'organisation et ma maîtrise des processus et du suivi contractuel, j'accompagne les entreprises internationales dans l'optimisation de leurs Achats et contrats et le suivi de la performance fournisseurs afin d'éviter les surcoûts et les risques juridiques et de non-conformité.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Acheteuse (Achats Indirects, Informatique et Services Généraux), ADP, Automatic Data Processing - Nanterre, France. *Janv. 2024 – Nov. 2025.*

- Gérer l'ensemble du cycle des achats indirects pour les marchés européens, pour 3000 collaborateurs et un budget de XXM€.
- Diriger la négociation de nouveaux contrats de services généraux, générant ainsi une réduction de 10 % des coûts annuels.
- Refondre et optimiser les processus achats internes afin de réduire les cycles de décision et améliorer le suivi de la performance fournisseurs.
- Collaborer efficacement avec les responsables de catégories mondiaux et les équipes transversales afin de garantir l'alignement stratégique et la conformité réglementaire.

Senior Contract Manager, Google Cloud France - Paris, France. *Janv. 2018 - Déc. 2023.*

- Piloter le cycle contractuel des offres Cloud : réponse aux RFPs, présentation des structures contrats aux prospects, exécution et management des contrats (avenants, renouvellement, résiliation).
- Réduire de 50% le cycle de négociation des contrats Cloud grâce à une coordination proactive et une gestion de projets efficace des négociations les plus stratégiques.
- Concevoir et animer les formations aux clauses contractuelles types les plus négociées. Plus de 150 commerciaux formés.

Spécialiste Contrats, Google France et Royaume-Uni - Paris, France. *Oct. 2010 - Janv. 2018.*

- Superviser la gestion des contrats et opérations d'administration des ventes et gestion des bons de commande, de l'enregistrement à la livraison (plus d'une centaine de transactions et commerciaux accompagnés de 2012 et 2018).
- Coordonner les relations avec les équipes internes afin d'améliorer l'efficacité des transactions commerciales.
- Garantir la conformité et le respect des politiques d'approbation.

Coordinatrice Achats et Approvisionnements, Google Irlande, Dublin, Irlande. *Mai 2008 - Oct. 2010.*

- Planifier et orchestrer l'approvisionnement de matériel informatique critique pour les data centers Google à travers le monde.
- Réduire les délais d'approvisionnement de plus de 20% grâce à une meilleure planification avec les fournisseurs et parties prenantes internes (managers, planificateurs, acheteurs).

PROJETS PROFESSIONNELS & PERSONNELS

Développement Professionnel & Personnel
Déc. 2025 à aujourd'hui.

- Montée en compétences :
  - Renforcement de l'expertise en gestion de projets et perfectionnement des outils d'analyse de données.
  - Veille active sur les tendances achats, IT et Cloud / IA.
- Projets personnels et familiaux.